

Eksterne Projektkonsulenter i Midtjylland, Syddjylland samt Fyn

Idealcombi søger Eksterne Projektkonsulenter i Midtjylland, Syddjylland samt Fyn.

Bliv en del af Danmarks førende vindues- og dørprogram

Idealcombi har i mere end 50 år leveret høj kvalitet til byggebranchen. Med et solidt fundament og klare vækstambitioner søger vi nu engagerede og proaktive eksterne projektkonsulenter til at styrke vores salgsindsats i markedet.

Som ekstern konsulent vil du spille en central rolle i at repræsentere og sælge vores markedets stærkeste produkter til ejendomsadministratorer, boligselskaber, developere, arkitekter og entreprenører i dit distrikt.

Som ekstern projektkonsulent vil du være ansvarlig for at opsøge og pleje kunderelationer, bearbejde projekter og gennemføre salgsprocesser fra start til slut. Du vil primært arbejde ude i marken og være i tæt dialog med kunderne, samtidig med at du har en tæt tilknytning til vores interne teams i Aarhus eller Hørup, der støtter dig med tilbudsgivning og ordrebehandling. Med base i vores moderne showrooms får du desuden mulighed for at invitere kunder ind og præsentere vores danske kvalitetsprodukter, som er kendt for deres høje design- og energimæssige standarder. Da vi sælger på værdi og kvalitet frem for pris, er det vigtigt, at du kan overbevise dine kunder om produkternes mange fordele.

Vi er åbne over for kandidater, der måske stadig er i gang med at opbygge erfaring med salg i byggebranchen – så længe du har motivationen, nysgerrigheden og evnen til at opbygge relationer. Har du samtidig interesse eller flair for teknisk dialog og specifikationssalg, vil du have rig mulighed for at udvikle dig i rollen.

Dine primære ansvarsområder vil inkludere:

- Opsøge nye projekter og kunder i dit distrikt samt pleje relationer til eksisterende kunder
- Planlægge og afholde kundemøder
- Koordinere tilbud og ordrer i tæt samarbejde med vores interne teams og eksterne kollegaer
- Være ansvarlig for salgsprocessen fra projektudvikling til underskrift af ordre
- Løbende forecasting og opfølgning på salgsaktiviteter for at sikre kontinuerlig vækst

Din profil:

Du kan have mange forskellige baggrunde – det vigtigste er, at du motiveres af at skabe stærke relationer og har lyst til at arbejde med salg i byggebranchen. Måske har du allerede solid erfaring med projektsalg og forstår kompleksiteten i byggeprocesser – eller også er du i gang med at opbygge den erfaring og har motivationen og lærevilligheden til at vokse med opgaven.

Vi forestiller os, at du:

- Har erfaring med eller interesse for opsøgende salg – gerne med tekniske produkter eller byggekomponenter
- Trives med selvstændigt arbejde og tager ansvar for dine salgsprocesser
- Har lyst til at lære (eller allerede kan) navigere i hele værdikæden – fra tidlig dialog med bygherrer og arkitekter til afslutning hos udførende
- Ser en værdi i specifikationssalg og kan lide at rådgive på både tekniske og kommercielle præmisser
- Er vedholdende, struktureret og god til at skabe tillidsfulde relationer

Vi tilbyder:

Som ekstern projektkonsulent får du en afvekslende og udfordrende hverdag med stor indflydelse på din egen dagligdag. Du bliver en del af en virksomhed med en stærk markedsposition, og du vil arbejde med kvalitetsprodukter, der differentierer sig ved design, funktionalitet og bæredygtighed.

Vi tilbyder:

- En spændende og selvstændig stilling med stor frihed til at tilrettelægge din dag
- Et stærkt fagligt og personligt udviklingsmiljø
- Konkurrencedygtig løn med tilhørende pensionsordning og sundhedsordning
- Mulighed for at blive en vigtig del af vores vækstrejse og styrke vores position i markedet

Ansøgning:

Send din ansøgning og dit CV snarest muligt, da vi behandler ansøgninger løbende og med fortrolighed.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Salgsdirektør Claus Winther på tlf.:

20128015, mail cwl@idealcombi.dk eller HR Business Partner Daniel Dinnsen på tlf: 23462414, mail dad@idealcombi.dk.

Ansøgningsfristen er den 8. juni.

Bliv en del af Danmarks førende leverandør af vinduer og døre, og vær med til at sætte nye standarder for kvalitet, design og bæredygtighed i byggebranchen!

Vi ser frem til at høre fra dig!

Idealcombi har, siden det første vindue blev fremstillet i 1973, haft domicil i Thy, og hovedsædet i Hurup rummer i dag 100.000 m² til produktion og administration med mere end 500 ansatte. Herfra har Idealcombi gennem mere end 50 år fremstillet vinduer og yderdøre i høj kvalitet. Innovation er et grundlæggende omdrejningspunkt i virksomheden, og man stræber kontinuerligt og målrettet efter at være først, når det gælder udvikling af vinduer og døre til nutidens og fremtidens behov – væsentligste parametre er design, funktion, energiforbrug og optimal miljøvenlig produktion, hvor hver eneste medarbejders kompetencer er en afgørende faktor.