

Intern Teknisk Salgskonsulent til København

Idealcombi søger Intern Teknisk Salgskonsulent til København

Har du teknisk indsigt og lyst til at arbejde med salg i en af byggebranchens mest anerkendte virksomheder?

Vil du være bindeledet mellem kunden og produktionen – og være med til at sikre høj kvalitet hele vejen fra tilbud til levering?

Idealcombi søger en intern teknisk salgskonsulent til vores team i Idealhuset København. Her får du en central rolle i vores salgsorganisation og bliver en vigtig del af de projekter, der former fremtidens byggeri i Danmark.

Dine primære opgaver:

- Granskning af udbuds materiale med henblik på tilbudsudarbejdelse
- Udarbejdelse og opfølgning på tilbud og ordrer
- Teknisk rådgivning og kundesupport
- Koordinering med produktionen i Hurup ved ordreafgivelse
- Tæt dialog og opfølgning med kunder og samarbejdspartnere
- Overvågning og opfølgning på egne salgsaktiviteter og mål

Din profil:

Du motiveres af at gøre en forskel for kunden og sætter en ære i at levere professionel og kompetent rådgivning. Du arbejder struktureret og er god til at holde overblik – også når det går stærkt.

Vi forestiller os, at du har:

- En relevant teknisk baggrund, fx som byggetekniker, bygningskonstruktør, ingeniør eller lignende
- Eventuelt en baggrund som håndværker med flair for teknisk salg
- Erfaring med teknisk salg og kalkulation – gerne inden for vinduer og døre
- Forståelse for teknisk dokumentation
- Gode samarbejdsevner og et vedholdende mindset
- En systematisk tilgang til opgaver og opfølgning

Vi tilbyder:

Du bliver en del af en solid og værdibåret virksomhed med høje ambitioner og stærkt kollegialt fællesskab. I rollen får du:

- En afvekslende og selvstændig hverdag med stor indflydelse på din arbejdsdag
- En central rolle i vores professionelle salgsorganisation
- Et uformelt arbejdsmiljø med dygtige og engagerede kollegaer
- Løbende faglig og personlig udvikling
- Konkurrencedygtig løn, pensionsordning og sundhedsforsikring

Ansøgning:

Lyder det som noget for dig?

Send din ansøgning og dit CV hurtigst muligt – vi afholder samtaler løbende og behandler alle henvendelser fortroligt.

Ansøgningsfrist: 31. august 2025.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte salgschef Bo Larsen på tlf.

40184374 eller mail bol@idealcombi.dk.

Om Idealcombi:

Idealcombi har, siden det første vindue blev fremstillet i 1973, haft domicil i Thy, og hovedsædet i Hurup rummer i dag 100.000 m² til produktion og administration med mere end 500 ansatte. Herfra har vi i over 50 år produceret vinduer og døre i høj kvalitet. Innovation er en bærende værdi, og vi arbejder målrettet med at udvikle løsninger til nutidens og fremtidens byggeri – med fokus på design, funktion, energieffektivitet og bæredygtighed.